



Niveau d'emploi

Codes ROME :

- H1102 : Management et ingénierie d'affaires
- M1707 : Responsable commercial
- M1703 : Chef de produit
- M1705 : Responsable marketing

PARCOURS ITC

Ingénierie Technico-Commercial



OBJECTIFS

L'alliance du savoir technique et du commerce et marketing.

L'objectif de cette formation de Master 2 est de permettre à de jeunes scientifiques d'allier leurs compétences scientifiques et techniques avec une formation commerciale en seulement une année. Cette formation permet une intégration rapide sur le marché du travail.

La fonction commerciale est au cœur de l'activité des entreprises. C'est grâce à elle que les entreprises vendent, prospèrent et se développent. La formation se déroule exclusivement en apprentissage, permettant l'acquisition des compétences à l'Université et en entreprise.



COMPÉTENCES

Pour exercer un métier de la vente, il est tout aussi important de connaître les méthodologies commerciales que de disposer de compétences techniques appliquées aux produits et/ou services commercialisés par l'entreprise.

- Management commercial
- Marketing opérationnel, analyse de marché
- Marketing stratégique, marketing industriel
- Négociation commerciale
- Connaissance de l'environnement économique
- Gestion de projet technico-commercial
- Communication
- Anglais des affaires
- Soft skills indispensables pour une carrière réussie



PARTENAIRES

Plus de 80 entreprises partenaires, de la start-up aux grands groupes.

Des secteurs d'activité variés : chimie, matériaux, biotechnologies, médical et pharmaceutique, instrumentation, analyse, environnement, électronique, informatique.



EMPLOIS / MÉTIERS

Dans un marché de l'emploi en tension, ces métiers sont très recherchés par les entreprises : de la TPE au grand groupe.

- Ingénieur d'affaires
- Ingénieur technico-commercial
- Chargé d'affaires
- Ingénieur d'application / Ingénieur support
- Chef de produit
- Business developer
- Responsable études et marchés



CONTACTS

Responsable de Parcours :
Brigitte Prével

master-itc@univ-lyon1.fr
<http://master2-itc.univ-lyon1.fr/>
<https://www.linkedin.com/in/master-itc-55871112a/>





Employment level

ROME Codes:

- H1102 : Business management and engineering
- M1707 : Sales manager
- M1703 : Product manager
- M1705 : Marketing manager

ITC COURSE

Technical and Commercial Engineering



OBJECTIVES

A combination of technical knowledge with business and marketing.

The objective of this Master 2 program is to allow young scientists to combine their scientific and technical skills with a commercial training in only one year. This training allows a quick integration on the job market.

The commercial function is at the heart of business activity. It is through this function that companies sell, prosper and grow.

The training takes place exclusively in apprenticeship, allowing the acquisition of skills at the University and in companies.



PARTNERS

More than 80 partner companies, from start-ups to large groups

Various sectors of activity: chemistry, materials, biotechnologies, medical and pharmaceutical, instrumentation, analysis, environment, electronics, IT.



CONTACTS

Course Manager :
Brigitte Prével

master-itc@univ-lyon1.fr
<http://master2-itc.univ-lyon1.fr/>
<https://www.linkedin.com/in/master-itc-55871112a/>



COMPETENCES

To work in a sales profession, it is just as important to have knowledge of sales methodologies as it is to have technical skills applied to the products and/or services marketed by the company.

- Sales management
- Operational marketing, market analysis
- Strategic marketing, industrial marketing
- Commercial negotiation
- Knowledge of the economic environment
- Technical and commercial project management
- Communication
- Business English
- Soft skills essential for a successful career



CAREERS

In a tight job market, these jobs are highly sought after by companies, from very small businesses to large groups.

- Technical sales engineer
- Business manager
- Application engineer / Support engineer
- Product manager
- Business developer
- Research and market manager

